

Sales Manager B2B SaaS und Enterprise (m/w/d) Stuttgart/Deutschland

Um unser Wachstum zu unterstützen, sucht Compliance Solutions für die Standorte Stuttgart / Köln / Berlin einen Sales Manager (m/w/d) B2B SaaS und Enterprise im Bereich Legal Tech (Digital Compliance). In Deiner neuen Funktion nimmst Du eine zentrale Rolle ein und unterstützt unsere internationale Aufbauorganisation bei der Erreichung der Ziele. Dabei arbeitest Du eng mit Gründern, Beratern und Entwicklern zusammen. Dadurch erhältst Du einen umfassenden Einblick in die Digitalisierung von Compliance-Prozessen bei unseren internationalen Kunden. Mache mit uns die Digitalisierung zu einem Teil einer besseren und gerechteren Welt von morgen. Unser Team wird dich dabei tatkräftig unterstützen.

Deine Aufgaben

- Mit Begeisterung und fundierten Kenntnissen unseres Portfolios überzeugst Du Interessenten von unseren Compliance-Software-Systemen
- Für die Interessenten bist Du der erste Ansprechpartner (m/w/d), der ihnen mit sicherem Auftreten und einer offenen Kommunikation zur Seite steht
- Du nimmst Gespräche mit bestehenden Geschäftspartnern wieder auf und erschließt erfolgreich neue Möglichkeiten der Zusammenarbeit
- Nicht zuletzt akquirierst Du Neukunden und präsentierst ihnen effektiv unsere Systeme
- Von Beginn an begleitest Du unsere erfahrenen Sales Manager auf Kundenterminen und unterstützt sie bei der Vorbereitung von Präsentationen und dem Aufbereiten von Unterlagen

Dein Profil

- Digitalisierung ist für Dich kein Fremdwort, sondern gelebte Realität
- Du hast ein souveränes Auftreten und schätzt den Kontakt zu Kunden
- Du verfügst über juristisches Grundlagenverständnis oder den Willen, Dich in Compliance-Themen einzuarbeiten
- Du hast ein Studium der Wirtschaftsinformatik, Informatik, Betriebswirtschaft oder eine vergleichbare Ausbildung erfolgreich abgeschlossen und verfügst über Berufserfahrung im IT-Umfeld
- Du arbeitest gewissenhaft, strukturiert und lösungsorientiert
- Du bringst Teamfähigkeit und Optimismus mit
- Du verfügst über sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Das erwartet Dich bei uns

- Mitarbeit in einem engagierten, erfolgreichen Team, das zusammenarbeitet und sich ergänzt, um gemeinsam Ziele zu erreichen
- Eine freundliche und offene Arbeitsatmosphäre

Was wir machen

Compliance Solutions ist führender Lösungsanbieter im gesamten Spektrum der Corporate Compliance. Wir entwickeln seit über einem Jahrzehnt innovative Softwareprodukte mit Hilfe von agilen Prozessen und setzen auf modernste Technologien.

Mit Hilfe unserer modularen Portalarchitektur stellen wir sicher, dass unsere Kunden ihre Compliance-Anforderungen mit einfachen Geschäftsprozessen abbilden können.

Auf ein gutes Miteinander legen wir sehr viel Wert und bieten unseren Mitarbeitern die bestmöglichen Arbeitsbedingungen mit hohem Gestaltungsspielraum.

Interessiert?

Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung mit Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins sowie Deiner Gehaltsvorstellung. Sende bitte Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an Herrn Schmidt, jobs@compliancesolutions.com. Wir freuen uns darauf, Dich kennenzulernen.

- Flexible Arbeitszeiten
- Möglichkeit zur Arbeit im Home-Office für eine gesunde Work-Life-Balance
- Neueste Technologien, flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege

Und außerdem

- Team Events, Tischtennis, Kicker, hauseigenes Fitnessstudio, Entertainmentangebote, freie Erfrischungsgetränke, Bio-Obst, Kaffee, Tee u. v. m.